

1. Amanco del Perú S.A.

- Somos líderes en Latinoamérica en la producción y comercialización de soluciones para la conducción de fluidos.



Mexichem

¿Dónde
nos?



Mexichem

2. Lineamientos

- Política de la empresa

SYSTEM CERTIFICATION

ISO 9001:2000

SGS

SYSTEM CERTIFICATION

ISO 14001

SGS

SYSTEM CERTIFICATION

OHSAAS 18001

SGS

- La estrategia de negocio

El “Sustainability Scorecard”

Mexichem

Sustainability Scorecard

Metas Triple Resultado

Valor Económico

Valor Social

Valor Ambiental

Dimensión Financiera

Crecimiento de ventas

Incrementar márgenes

Dimensión Clientes

PROPUESTA DE VALOR

“Ser la mejor opción por marca diferenciada, relacionamiento gana-gana, innovación de productos y servicios”

Ser la marca preferida

Clientes satisfechos y rentables

Innovación de productos y servicios

Dimensión Proceso y Tecnología

Branding

Gestión del cliente

Innovación

Gestión EVA y finanzas

Asegurar plan integrado de comunicación

Asegurar calidad de entrega

PCP Creativo y Eficiente

Asegurar flexibilidad financiera

Asegurar procesos de gestión de marca

Efectividad de procesos comerciales

Innovación en Servicios

Optimizar compras de materias primas

Optimizar utilización de activos

Mejorar productividad de procesos transaccionales

Dimensión Social y Ambiental

Liderar transparencia en el sector

Gestionar impactos sociales en las áreas de influencia

Ser protagonista del tema agua

Gestionar eco-eficiencia, accidentalidad y salud ocupacional

Dimensión Recursos Humanos

Desarrollar competencias y líderes Amanco

Desarrollar capacidades organizacionales en marca, servicios e innovación

Apoyar cambio organizacional

Amanco desarrollo del Sustainability Scorecard (SSC) herramienta de gestión estratégica, que incorpora las dimensiones social y ambiental

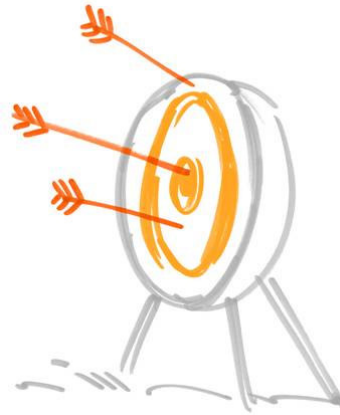
Logro del Triple resultado

Kaplan y Norton - “Strategy Maps”.

Mexichem

3. Evaluación inicial

- Indicadores.
- Organización interna.
- Procesos.
- Señalización.
- Gestión de Productos no conformes.

Mexichem 

4. Plan de acción

- [Evaluación de la cadena de abastecimiento](#)
- [Creación de Mapa de procesos y organigrama.](#)
- [Generador de indicadores operativos y de gestión.](#)
- [Actualización de los procesos.](#)
- [Reestructuración en señalización y layout de Almacenes.](#)

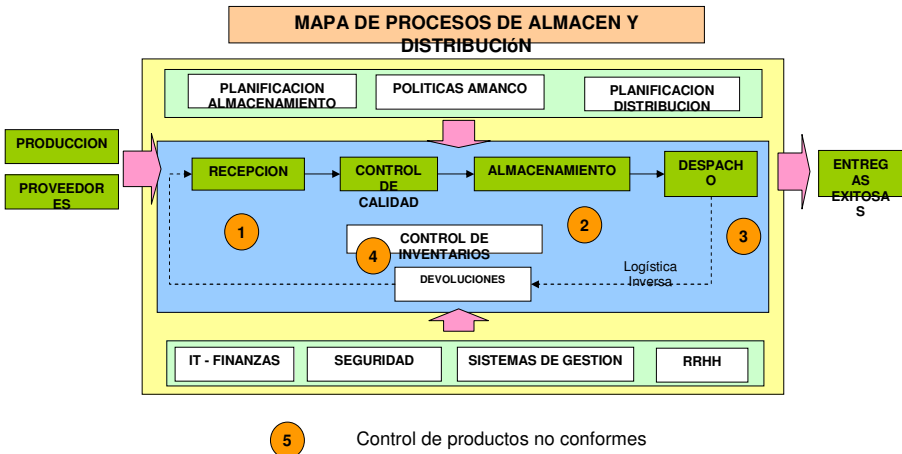
Mexichem 

A. Evaluación de la cadena de abastecimiento - SC



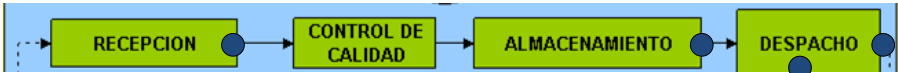
Mexichem

B. Mapa de procesos



Mexichem

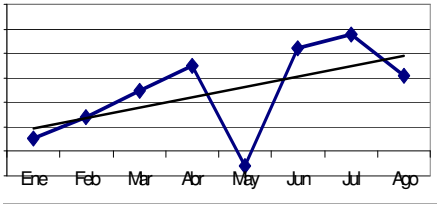
C. KPI`s - Indicadores



Ingreso	%
Ingreso Total InHouse	91%
Ingresos Outhouse	9%
Ingresos TOTALES	100%

Inv	% sin dif	% con dif
Inv A	71.43%	28.571%
Inv AB	78.57%	21.43%
Inv A	80.58%	19.42%
Inv ABC	97.42%	2.58%
Promedio MES	82.00%	18.00%

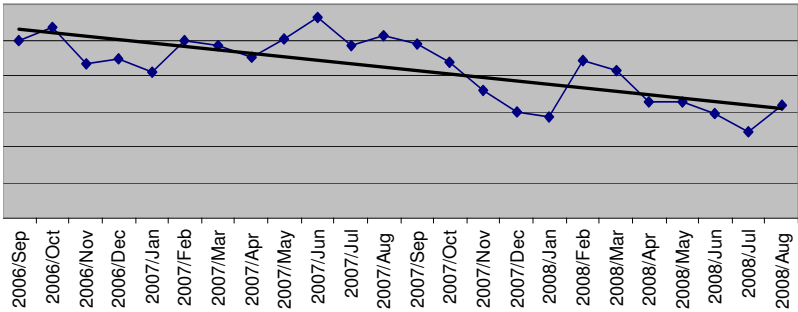
Variación anual 2007 vs 2008



Mexichem

KPI`s - Indicadores

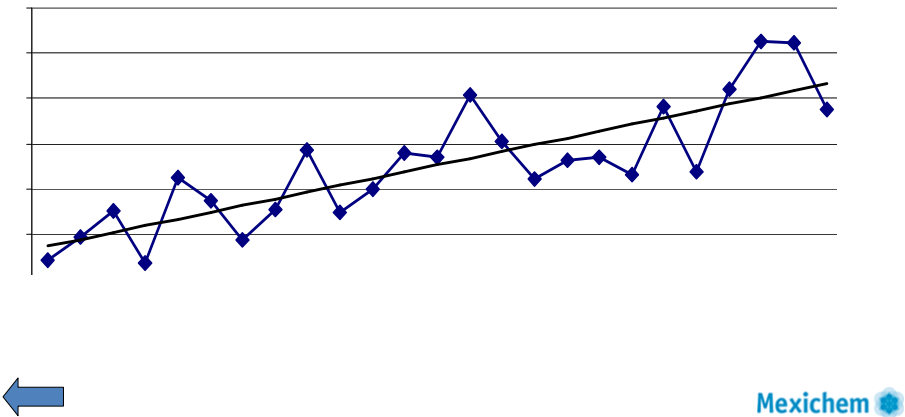
% ENVIOS TARDES



Mexichem

KPI's - Indicadores

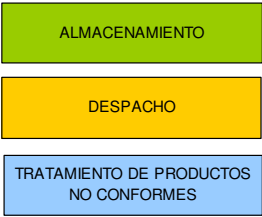
Toneladas facturadas por mes - SAP 2006-2008



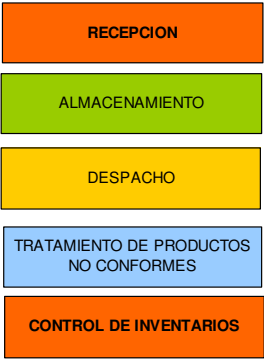
Mexichem

D. Actualización de procesos

ANTES

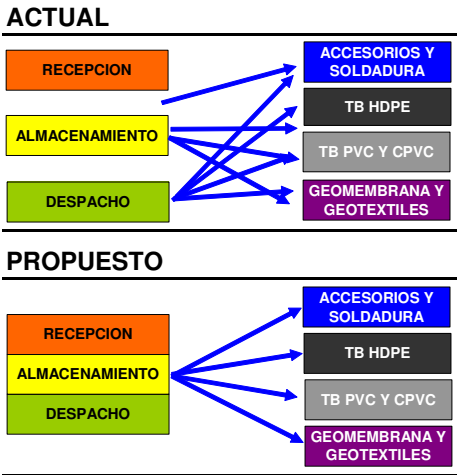


DESPUES



Mexichem

Actualización de procesos



Mexichem

E. Layout – Recepción



Mexichem

Almacenaje tuberías



Mexichem

Almacenaje tuberías



Mexichem

Nave 1



Mexichem

Nave 2



Mexichem

| Almacén de soldadura



Mexichem 

| Layout – Patio Despacho



Mexichem 

Patio despacho



Mexichem

Patio tubería



Mexichem

Patio Tubería



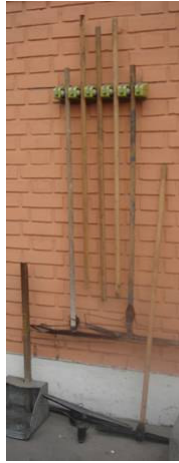
Mexichem 

Picking



Mexichem 

Patio despacho



Mexichem

Carga unidades



Mexichem

Amanco del Perú S.A.

- www.amanco.com/
- www.mexichem.com/
- www.aquavitae.com/
- www.sustainabilityscorecard.com/
- www.stonge.com/

Mexichem 



Gracias

carlos.otoya@amanco.com

Mexichem 