

TALLER DE NETWORKING Y ELEVATOR PITCH

Este taller se desarrollará de **forma expositiva y participativa**, con **dinámicas** donde se realizarán ensayos de Pitch de manera individual y simulaciones de presentación ante un nuevo contacto de alto nivel.

OBJETIVOS

- Brindar conocimientos sobre la importancia e impacto del networking en el mundo laboral, así como del método de Elevator Pitch.
- Lograr que los participantes desarrollen técnicas para el crecimiento y/o fortalecimiento de su red de contactos.
- Promover en los participantes el entrenamiento de sus habilidades para tener un Elevator Pitch adecuado ante distintos públicos.

CONTENIDOS

1. Introducción: Conceptualización e importancia del networking y método de Elevator Pitch
2. Habilidades sociales para relacionarse con los demás
3. Identificar fortalezas y aspectos de mejora
4. Autoconfianza
5. Técnicas para hacer networking efectivo

6. De manera presencial
7. En las redes sociales: LinkedIn
8. Elevator Pitch
9. Usos y pautas
10. Adaptación al público objetivo
11. Comunicación verbal y no verbal
12. Técnica del storytelling
13. Dinámicas: Networking y Elevator Pitch

DOCENTE



Sara Karenina Pizarro Lozano

- Magíster en Política y Gestión Universitaria por la Pontificia Universidad Católica del Perú y la Universidad de Barcelona.
- Actualmente coordinadora de Comunicaciones y Proyectos de la Bolsa de Trabajo PUCP.



Fecha:
Miércoles 29 de mayo



Horario:
De 7:00 a 10:00 pm

INSCRÍBETE AQUÍ

Derecho y Empresa
Escuela de Posgrado PUCP

Av. Universitaria 1801, San Miguel, Lima 32 - Perú
Complejo Mac Gregor 7mo piso
Teléfonos: (511) 626 2000 anexos 5141 - 5162 - 5144
Correo: derecho.empresad@pucp.pe