

TALLER DE NETWORKING Y ELEVATOR PITCH

Este taller se desarrollará de **forma expositiva y participativa**, con **dinámicas** donde se realizarán ensayos de Pitch de manera individual y simulaciones de presentación ante un nuevo contacto de alto nivel.

OBJETIVOS

- Brindar conocimientos sobre la importancia e impacto del networking en el mundo laboral, así como del método de Elevator Pitch.
- Lograr que los participantes desarrollen técnicas para el crecimiento y/o fortalecimiento de su red de contactos.
- Promover en los participantes el entrenamiento de sus habilidades para tener un Elevator Pitch adecuado ante distintos públicos.

CONTENIDOS

- | | |
|--|--|
| 1. Introducción: Conceptualización e importancia del networking y método de Elevator Pitch | 6. De manera presencial |
| 2. Habilidades sociales para relacionarse con los demás | 7. En las redes sociales: LinkedIn |
| 3. Identificar fortalezas y aspectos de mejora | 8. Elevator Pitch |
| 4. Autoconfianza | 9. Usos y pautas |
| 5. Técnicas para hacer networking efectivo | 10. Adaptación al público objetivo |
| | 11. Comunicación verbal y no verbal |
| | 12. Técnica del storytelling |
| | 13. Dinámicas: Networking y Elevator Pitch |

DOCENTE



Sara Karenina Pizarro Lozano

- Magister en Política y Gestión Universitaria por la Pontificia Universidad Católica del Perú y la Universidad de Barcelona.
- Actualmente coordinadora de Comunicaciones y Proyectos de la Bolsa de Trabajo PUCP.



Fecha:
Miércoles 29 de mayo



Horario:
De 7:00 a 10:00 pm

INSCRÍBETE AQUÍ

Derecho y Empresa
Escuela de Posgrado PUCP

Av. Universitaria 1801, San Miguel, Lima 32 - Perú
Complejo Mac Gregor 7mo piso
Teléfonos: (511) 626 2000 anexos 5141 - 5162 - 5144
Correo: derecho.empresa@pucp.pe

